

## Call for Papers

### zfwu 26/3 (2025): Relational Economics and Relational Theory of the Firm

Call for Papers bis zum 03.02.2025

Was sind Relational Economics? – Das in ökonomischen Transaktionen zumeist alles mit allem, oder besser: vieles mit vielem zusammenhängt, ist eine schlichte und keineswegs befriedigende Antwort. Gleichwohl hat John R. Commons in dieser Sache bereits viel mehr gesehen, als Oliver E. Williamson dann wieder in die Mikroanalytik ökonomischer Orthodoxie zurückholen konnte. Eben dieser Commons in Abgrenzung zu Williamson und unter Berücksichtigung der Prozessontologie von Whitehead ist die intellektuelle Basis der ökonomischen Theorienbildung von Josef Wieland für das Forschungsprogramm einer Relational Economics (vgl. Biggiero et al. 2022; Wieland 2020; Wieland 2022). Ideengeschichtlich kann man sagen, dass die *Relational Economics* die folgerichtige Weiterentwicklung der Governanceethik ist. In der ersten Annäherung, wenn man von einem Methodologischen Individualismus auf einen Methodologischen Relationalismus umstellen will (vgl. Santos 2015; Wieland 2016; Schwengbers 2024), wird man von einer Offenheit ausgehen müssen, die auch prosoziale Präferenzen einschließt. Diesen braucht es auch, wenn die Idee der Kooperationsökonomie zum gegenseitigen Vorteil aller eine prägende Denkfigur sein will. Relational Economic ist zugleich ein ökonomisches Grundlagenprogramm, das ohne eine *Relational Theorie of the Firm* undenkbar ist – das empirische Faktum eines „Konzernkapitalismus“ wird hier theoretisch überholt. Individuelle und korporative Akteure sind es, die relationale Transaktion prozessieren.

Mit diesem jungen ökonomischen Forschungsprogramm sind freilich verschiedenste Fragestellungen auf theoretischer, konzeptioneller, normativer und empirischer Ebene verbunden:

- Wie kann die Relationalität ökonomischer Transaktionen modelliert werden?
- Was ist die *firm* in der Relational Economics und welche Grenzen hat sie?
- Welche Bedeutung haben Stakeholder in der Relational Economics?
- Was ist die Kooperationsrente der Unternehmung?
- Welche kapitalmarkttheoretischen Konsequenzen sind mit dem Programm der Relational Economics verbunden?

Herausgeber dieser Ausgabe sind Marc C. Hübscher (Universität Ulm) und Alexander Brink (Universität Bayreuth).

Kontakt: Prof. Dr. Marc C. Hübscher ([mhuebscher@deloitte.de](mailto:mhuebscher@deloitte.de)).

## Autorenhinweise

Bitte beachten Sie vor der Einreichung Ihres Manuskripts die Autorenhinweise auf unserer Webseite [www.zfwu.nomos.de](http://www.zfwu.nomos.de). Dort finden Sie neben den notwendigen Formalien auch eine Druckformatvorlage, die Ihnen die Arbeit in technischer Hinsicht erleichtern wird. Sie können Ihr Manuskript dann auf der Webseite <https://ojs3.nomos-journals.de> einreichen. Für weitere Fragen steht Ihnen das Herausgeberteam gerne zur Verfügung.

## Call for Papers

### zfwu 26/3 (2025): Relational Economics and Relational Theory of the Firm

#### Call for Papers until February 3rd, 2025

What is relational economics? The fact that in economic transactions everything is usually connected to everything else, or rather: many things are connected to many things, is a simple and by no means satisfactory answer. Nevertheless, John R. Commons already saw much more in this matter than Oliver E. Williamson was able to bring back into the micro-analysis of economic orthodoxy. It is Commons, in contrast to Williamson and in consideration of Whitehead's process ontology, that forms the intellectual basis of Josef Wieland's economic theorising for the research programme of relational economics (cf. Biggiero et al. 2022; Wieland 2020; Wieland 2022). In terms of the history of ideas, it can be said that relational economics is the logical further development of governance ethics. In the first approach, if one wants to switch from a methodological individualism to a methodological relationalism (cf. Santos 2015; Wieland 2016; Schwengbers 2024), one will have to assume an openness that includes also prosocial preferences. This is also needed if the idea of a cooperative economy for the mutual benefit of all is to be a defining concept. Relational economics is also a fundamental economic programme that is inconceivable without a relational theory of the firm - the empirical fact of "corporate capitalism" is theoretically overtaken here. It is individual and corporate actors who process relational transactions.

This young economic research programme is, of course, linked to a wide variety of questions on a theoretical, conceptual, normative and empirical level:

- How can the relationality of economic transactions be modelled?
- What is the firm in relational economics and what are its limitations?
- What significance do stakeholders have in relational economics??
- What is the co-operation rent of the firm?
- What are the capital market theoretical consequences of the relational economics programme?

Editors of this issue are Marc C. Hübscher (University of Ulm) and Alexander Brink (University of Bayreuth).

Contact: Prof Dr Marc C. Hübscher (mhuebscher@deloitte.de).

#### References

- Biggiero, L., D. de Jongh, B.P. Priddat, J. Wieland and A. Zicari (2022):* Manifesto for a Relational Economics, in: in: Biggiero, L. et al. (eds.): *The Relational View of Economics. An New Research Agenda for the Study of Relational Transactions*, Chma: Springer, 9-16.
- Santos, G. (2015):* Ontological Emergence: How Is That Possible? Towards a New Relational Ontology, in: *Found Sci* (2015) 20, 429-446.
- Schwengber, J. G. (2024):* Organizational Learning as Relational Governance, Cham: Springer.
- Wieland, J. (2016):* Philosophie der Firma. Eine Skizze, in: Enkelmann, W. D./ Priddat, B.P. (Hrsg.): *Was ist? Wirtschaftsphilosophische Erkundungen*, Marburg: Metropolis, 285-314.
- Wieland, J. (2020):* Relational Economics. A Political Economy, Berlin: Springer.
- Wieland, J. (2022):* Relational Economics: Theoretical Framework and Managerial Implications – A Short Introduction, in: Biggiero, L. et al. (eds.): *The Relational View of Economics. An New Research Agenda for the Study of Relational Transactions*, Cham: Springer, 17-42.